

CALLEMAYOR

especial plan pive

OCTUBRE 2012

El mejor momento para estrenar coche



El 'Plan PIVE'
al detalle



La opinión y el consejo
de los expertos



Las ofertas de los mejores
concesionarios de Estella



"El PIVE se nota mucho en el flujo de exposición; es un aliciente muy positivo"

Enrique de Diego / **Nissan Estella**



"Es una medida importante para revitalizar el mercado e incentivar la compra"

Ignacio Valencia / **Renault Estella**



"KIA es calidad garantizada; además, nuestros clientes tienen la tranquilidad de 7 años de garantía"

Jesús Mercero / **Estella Motor**



"Citroën apuesta por el PIVE mejorando más sus ofertas"

Javier Fernández / **Lizarra Automoción**



"Estamos ante una gran ayuda para renovar y actualizar el parque automovilístico"

José Álvarez / **Auto Ega**



"El Plan PIVE es una ayuda necesaria y un empujón al sector del automóvil"

Manolo González / **Automóviles Manolo**



"El plan está siendo muy bien aceptado por los clientes y está movilizando el mercado"

Javier Esparza / **Auto Irache**



"El PIVE se presenta como una oportunidad y no sabemos cuándo habrá otro. Hay que aprovecharlo"

Diego Polo / **Opel Dilsamóvil**



"Ya era hora de que saliera un plan así. Hay que apoyar esta industria por la cantidad de puestos que crea"

José Luis Marco / **Peugeot Aut. Marco**



Así es el Plan PIVE

El programa supone una ayuda de 2.000 euros a la compra de vehículos eficientes y ecológicos

El Plan PIVE o Programa de Incentivos al Vehículo Eficiente es la nueva ayuda de 2000 euros por la compra de vehículos eficientes y ecológicos, de los cuales 1.000 euros los pone el fabricante y 1.000 euros los pone el Gobierno. El programa se contempla para la adquisición de turismos o vehículos comerciales ligeros de gasolina o gasóleo con clasificación de categoría A o B según el IDAE, de motorización híbrida, híbrida enchufable, eléctrica de autonomía extendida, eléctricos puros y de gasolina/gas (GLP o GNC) hasta 160 g/km de emisiones de CO₂.

El Plan también incluye a los vehículos km 0 o de segunda mano, siempre y cuando no tengan más de un año desde su primera matriculación, y siempre que el vehículo pertenezca a un punto de venta adherido al Plan.

Los beneficiarios de la ayuda son particulares, autónomos y profesionales, incluidos los taxistas y Pymes que no deberán emplear a más de 250 trabajadores o facturar más de 50 millones de euros al año. Requisito indispensable es la entrega a cambio de un vehículo para el achatarramiento de antigüedad igual o superior a los 12 años en los turismos o de 10 años en los vehículos comerciales. Como última condición, el precio del vehículo adquirido no podrá superar los 25.000 euros, IVA e impuestos aparte. •



La ayuda es de 2.000 €. 1.000 los pone el fabricante y los otros 1.000 el Gobierno.



Hay que entregar a cambio un vehículo de antigüedad igual o superior a 12 años.



Se puede adquirir un vehículo cuyo precio máximo sean 25.000 €, IVA e impuestos aparte.

ENRIQUE DE DIEGO MORENO, responsable de Nissan en Estella



**AUTO
IRATI**

Plan PIVE + Plan Renueva de Nissan, la mejor fórmula

Descuentos de hasta 4.000 € para clientes, importantes ofertas para los no clientes y la posibilidad de no pagar hasta 2013 son las ventajas de la firma

El Plan Renueva de Nissan es el complemento perfecto del Plan PIVE. Con descuentos de hasta 4.000 euros para los clientes Nissan e importantes incentivos para los no clientes, el programa Renueva facilita que "todos, incluso los que no cumplan los requisitos del plan oficial PIVE, puedan beneficiarse de unas condiciones de compra excepcionales", tal y como afirma, Enrique de Diego Moreno, responsable de Nissan Estella.

Otra importante ventaja que ofrece este plan de Nissan es la **posibilidad de no pagar hasta el año 2013 en las operaciones financiadas**. Así, la gama Crossover de Nissan, única con dos modelos incluidos en el PIVE, "se beneficia de los



Enrique de Diego subraya el valor que añade al PIVE el Plan Renueva de Nissan.

precios más competitivos de su historia: el Juke por 12.850 € y el Qashqai por 16.500 €", puntualiza de Diego.

Adicionalmente a estas dos campañas, los compradores que ya sean clientes de Nissan se beneficiarán de **3 años de mantenimiento gratuito que, junto a los 3 años de garantía**, conforma una de las ofertas más competitivas en el ámbito del servicio.

Por todo ello, la combinación del Plan PIVE y el Plan Renueva de Nissan es la mejor fórmula para que los clientes disfruten de una gama de productos innovadores y capaces de emocionar gracias a su tecnología, diseño y eficiencia energética. •

EN NISSAN NADIE SE QUEDA SIN PLAN

PLAN NISSAN RENUEVA + PLAN PIVE

Y ADEMÁS, COMPRA AHORA Y NO PAGUES HASTA 2013**



SHIFT_



NISSAN QASHQAI

1.6i 117 CV Acenta Stop&Start por

16.500€*

PLAN NISSAN
RENUEVA + PLAN PIVE
INCLUIDOS

Nissan. Innovation that excites.

AUTOAGRÍCOLA TUDELA

Merkatondoa, 27 - 31200 Estella - Tel. 948 555 533

www.autoagricolatudela.com

Consumo mixto: 5,9 l/100 km. Emisiones de CO₂: 139 g/km.

*PVP recomendado en PyB, incluye PFF, transporte, Nissan Assistance, descuento promocional, Plan PIVE, IVA e IEMDT que para el mercado español puede no ser aplicable a su Comunidad Autónoma. **Oferta válida para particulares y autónomos que adquieran un Nissan Qashqai 1.6i Acenta 117 CV (86 kW) Stop&Start, entreguen un vehículo usado a nombre del comprador y financien a través de Magic Plan con RCI Banque SA, Sucursal en España. No compatible con otras campañas. Válida hasta 31/12/12 o hasta agotamiento del Plan PIVE, lo que antes suceda. Para más información acude a tu concesionario Nissan más cercano. Modelo visualizado: Qashqai Tekna Sport.




**RENAULT
ESTELLA**

Renault: el Plan PIVE en su máxima expresión

La marca francesa ofrece descuentos imbatibles de hasta 8.000 euros

Un Plan PIVE para todos, sin condiciones, con descuentos imbatibles de hasta 8.000 euros y una gran variedad de modelos para elegir. ¿Dónde? En Estella, de la mano de Renault-Dacia con las mejores ventajas del mercado y con un plan diseñado a medida de cada uno de sus clientes: particulares, autónomos y Pymes.

Y es que el lanzamiento del Plan PIVE en España ha sido una muy buena noticia para el sector automovilístico, pero más aún para Renault-Dacia, firma caracterizada por los esfuerzos realizados de forma continuada en materia de respeto al medio ambiente. Sin duda, **el programa alcanza en Renault-Dacia su máxima expresión**, ya que, tal y como apunta Ignacio Valencia, responsable de Renault Estella, "el 90% de lo

vehículos de la gama Renault están dentro del Plan PIVE por sus condiciones ecológicas".

Pero además, las posibilidades para elegir un vehículo incluido en el Plan PIVE son muy numerosas en Renault-Dacia y no sólo para los particulares. **"Los autónomos y las Pymes encontrarán también su plan en Renault ya que nuestros vehículos comerciales también cumplen las exigencias ecológicas"**, afirma Ignacio Valencia.

Y las ventajas con la marca francesa no acaban ahí porque en Renault Estella, se adapte o no a tus condiciones, encontrarás un Plan PIVE a tu medida. Recuerda, sólo en Renault-Dacia, el Plan PIVE es para todos. Ven e infórmate. •

Ignacio Valencia junto al nuevo Renault Clio.



plan **PIVE**
PARA TODOS
SIN CONDICIONES*



f Renault España YouTube Renault ESP

www.renault.es / 902 333 500

RENAULT
QUALITY MADE

CON DESCUENTOS DE HASTA 8.000€**



Gama de vehículos turismos de Renault, consumo mixto (l/100km) desde 3,4 hasta 8,2. Emisión CO₂ (g/km) desde 90 hasta 190.

*Aplicación de descuento sobre PVP en toda la gama Renault, excepto Renault Twizy, equivalente al importe de las ayudas concedidas por el Plan PIVE. Oferta válida en Pen. y Bal. hasta el 31/10/12 y aplicable a particulares y autónomos al comprar un único vehículo nuevo. **Oferta de descuento de 8.000€ sobre PVP aplicable en Pen. y Bal. a Renault Espace Celsium dCi 150 sin opciones válida hasta el 31/10/12. Aplicable a particulares y autónomos. Aplicación del descuento sujeta al cumplimiento de las condiciones del Plan PIVE así como a la financiación del vehículo a 48, 60 ó 72 meses a través de Renault Box1 con RCI Banque Sucursal en España. Permanencia mínima de 24 meses. Importe mínimo a financiar: 6.000€. Incompatible con otras ofertas financieras. Modelos visualizados: Renault Espace Celsium dCi 150 con opción de pintura metalizada, Renault Scénic y Renault Mégane Coupé.

RENAULT ESTELLA CTRA. LOGROÑO, KM. 6. TEL. 948 54 64 10. 31240 AYEGUI

Renault recomienda **elf**

LAURA POLO VICENTE, de Citroën - Lizarra Automoción



Promociones de hasta 6.830 € de descuento

Condiciones más flexibles, aumento del ahorro, mejor financiación y un tablet navegador de regalo, claves de la oferta de Citroën

Condiciones más flexibles, aumento del ahorro, mejor financiación y un Tablet navegador de regalo son las claves de la mejora de la oferta PIVE de Citroën - Lizarra Automoción. Todas estas variables que incluye la marca sitúan a los vehículos Citroën con precios nunca vistos. Además, el personal de ventas nos informa que los vehículos matriculados con menos de un año de antigüedad entran dentro del Plan PIVE con las mismas condiciones que para la compra de uno nuevo. Así, Lizarra Automoción dispone de modelos como el DS4, el C o el DS5 que se pueden adquirir con estas condiciones.

En estos momentos, en Lizarra Automoción se añade una promoción que en función del vehículo puede alcanzar hasta los 6.830 € de descuento. Asimismo, la firma pone a disposición de los clientes una **ayuda a la financiación que puede llegar hasta los 1.100 €**

Laura Polo en las instalaciones de Lizarra Automoción.



y como complemento a la mejora, añade el regalo de un tablet navegador multimedia en todos los C3, C4 y C4 Picasso. Así por ejemplo, se podrá adquirir un C3 VTI 68 Attraction por 7.990 € aproximadamente, un C4 VTI 95CV Business por unos 12.200 € o Grand C4 Picasso VTI 120 First por unos 13.300 €.

Estas mejoras al Plan PIVE suponen un plus a un buen producto y a nuestro servicio de calidad, ya que tal y como apunta Laura

Polo Vicente, precios y descuentos son importantes, sobre todo en tiempos económicos adversos, pero no determinantes. "Nuestra oferta no termina con el Plan PIVE, esto es tan sólo el principio de un servicio de calidad por y para el cliente, tanto en términos de eficiencia a la hora de evaluar, diagnosticar y reparar un vehículo como también en términos económicos, aconsejando a nuestros clientes y buscándoles la alternativa más económica".

Del mismo modo, asegura que "en ventas hay que cubrir las necesidades del cliente ofreciéndole la gama de vehículos más adecuados a sus estilo de vida y circunstancias personales. Así como en taller, es necesario reparar lo más importantes para el correcto funcionamiento y seguridad del vehículo y sus ocupantes, buscando siempre la alternativa más económica". •

CAMBIA DE COCHE YA.
CITROËN TE MEJORA EL PLAN PIVE CON PRECIOS IRREPETIBLES.

www.citroen.es

CITROËN C4
DESDE **12.200€***
CON NAVEGADOR, MULTIMEDIA Y AVISADOR DE RADARES

TABLET NAVEGADOR, MULTIMEDIA Y AVISADOR DE RADARES

CITROËN C3 DESDE **7.990€***
CON NAVEGADOR, MULTIMEDIA Y AVISADOR DE RADARES

CITROËN GRAND C4 PICASSO DESDE **13.300€***
CON NAVEGADOR, MULTIMEDIA Y AVISADOR DE RADARES



CRÉATIVE TECHNOLOGIE

CONSUMO MIXTO (L/100 KM) / EMISIÓN CO₂ (G/KM): CITROËN C3: 3, 4-6,7/87-155 CITROËN C4: 4, 2-6, 4/109-148 CITROËN GRAND C4 PICASSO: 4, 9-7, 0/129-175

*PVP recomendado Citroën C4 VTI 95 Business, Citroën C3 VTI 68 Attraction, Citroën Grand C4 Picasso VTI 120 First (impuestos, transporte, oferta y plan PIVE incluidos) para clientes particulares que se acojan al plan PIVE y que entreguen un vehículo (un Citroën en el caso de Grand C4 Picasso) propiedad del comprador, que financien un capital mínimo de 6.000€ y una permanencia mínima de 36 meses para Citroën C4 y Grand C4 Picasso y 48 meses para Citroën C3, a través de Banque PSA Finance, hasta fin de mes en los puntos de venta participantes. Modelos visualizados: Citroën C4 Exclusive, C3 Exclusive y Grand C4 Picasso Exclusive. Tablet navegador Vexia Navlet 2 Android 4.0. Oferta no acumulable. Consulte condiciones en www.citroen.es

LIZARRA AUTOMOCIÓN, S.L. Merkatondoa, 17. Estella (Navarra) - Tel. 948 55 03 52



Grupo Esparza, el Plan PIVE más amplio y completo de toda Tierra Estella

Con un servicio integral que incluye venta, financiación, seguros y servicio post-venta, Auto Irache, Auto Ega y Estella Motor marcan la diferencia

Grupe Esparza te lo pone más fácil con el Plan PIVE. Porque ahora, sus clientes pueden elegir entre toda la gama Seat, Volkswagen y KIA, sin excepciones, lo que supone la oferta más amplia de toda Tierra Estella y con las mejores posibilidades para el plan oficial del Gobierno (PIVE).

PLAN PIVE



Grupo Esparza



AUTO EGA

**SEAT LEÓN COPA
DESDE
11.900 €**

APROVÉCHATE

GRUPO ESPARZA

AUTO EGA
AUTO IRACHE
ESTELLA MOTOR



AUTO EGA. Merkatondoa, 31 - T. 948 551 854 • AUTO IRACHE



SEAT



Audi Service



ISUZU



SPECIALIST

GRUPO
ESPARZA

Así, incluyendo las ayudas oficiales en los vehículos Seat "el descuento puede llegar hasta los 5.000 euros, 3.000 euros como mínimo en la gama Volkswagen y hasta 6.000 euros de descuento en KIA con el modelo Ceed", asegura José Álvarez, responsable de comunicación de Grupo Esparza.

Pero las ventajas de comprar un vehículo del Grupo Esparza no terminan ahí. **La compra supone unirse a un grupo con gran experiencia y profesionalidad y con más de 35 años de presencia en Tierra Estella.** Una firma que representa además, calidad, servicio, confianza, juventud y seguridad. Porque ninguna otra marca comercial te ofrece un servicio integral como el de Grupo Esparza.

Y es que, unida a la venta de vehículos el grupo ofrece una gran financiación que te facilitará la adquisición de tu vehículo; un servicio oficial post-venta individualizado y con la mejor atención y, como guinda de



José Álvarez nos ha explicado al detalle el servicio integral que ofrece Grupo Esparza.

Las mejores oportunidades del Grupo Esparza y el PIVE

SEAT

Ibiza desde **9.300 €**
León desde **11.900 €**

VOLKSWAGEN

Polo desde **8.900 €**
Golf diesel desde **16.900 €**

KIA

Río desde **9.300 €**
Ceed desde **12.000 €**

esta oferta integral, te brindan la garantía y seguridad que tu nuevo vehículo necesita de la mano de **la Gestoría Hnos. Esparza con la aseguradora Zurich.**

Sin duda, una oferta integral única en Tierra Estella, de la mano de los mejores profesionales. "Desde el Grupo Esparza queremos ofrecer a nuestros clientes un abanico mas amplio de posibilidades, un servicio más completo y de más calidad. Pero siempre sin perder nuestra identidad, esa que nos ha distinguido a lo largo de los años, cercanía y amabilidad", asevera José Álvarez. •



AUTO IRACHE

VW GOLF RABBIT TDI

DESDE

16.900 €



ESTELLA MOTOR

NUEVO KIA CEE'D

DESDE

12.400 €





OPEL

OPEL
DILSAMÓVIL

“Éste es el momento para cambiar de coche”

Opel ofrece descuentos de hasta el 30% en todos los modelos de la gama y financiación con ventajas excepcionales

“**É**ste es el momento para cambiar de coche y comprar uno nuevo. Las ofertas de los fabricantes y de los concesionarios, añadidas al Plan PIVE, ofrecen una oportunidad única”, asegura el gerente de Opel Dilsamóvil, Diego Polo Vicente. Su afirmación no es baladí. Opel brinda al cliente el descuento de 2.000 euros del Plan PIVE, sin IVA ni TAE, que repercute en descuentos de hasta el 30% en todos los modelos de la gama Opel. Además, el concesionario ofrece financiación propia avalada por el grupo Mundomóvil con ventajas excepcionales.

La puesta en marcha del Plan PIVE ha sido recibida como un soplo de aire puro en un sector, el del automóvil, fuertemente castigado por la situación económica. Desde el 1 de octubre, la dinamización es un hecho, con el aumento de visitas en los concesionarios. “Todo lo que sea ayudar a un particular a que pueda renovar su vehículo de más de doce años es positivo. **Incentiva las ventas sobre todo entre dos tipos de clientes: aquéllos que con un coche antiguo no pensaban cambiar pero ahora se lo plantean y quienes pensaban hacerlo y gracias a la ayuda adelantan la compra**”, añade Diego Polo.

La medida impulsada por el Gobierno se vuelve mucho más atractiva aplicada a vehículos compactos, de mediano tamaño y utilitarios con un precio no muy alto. “Es en estos modelos en lo que más se nota la ayuda. Cuando el cliente invierte 9.000 o 10.000 euros, el descuento se nota más que en una compra de un vehículo de 25.000 euros”.

En opinión del gerente de Opel Dilsamóvil, un parque antiguo está vinculado a menudo con una menor seguridad. “La crisis ha provocado que haya muchos coches circulando al límite, con focos sin cambiar, amortiguadores dañados y, en general, descuidados en cuanto a su mantenimiento”. Desde el concesionario estellés recuerdan que las ayudas no tienen fecha de vencimiento; simplemente se terminan. •



Diego Polo, en las instalaciones de Opel Dilsamóvil.

La estética y gran calidad son características habituales en los modelos Opel.



Dos sugerencias



Opel Dilsamóvil pone dos ejemplos de las ventajas que ofrece con el Plan PIVE.

- **Opel Corsa** 1.2 85 CV. Totalmente equipado por **9.000 euros**.
- **Opel Astra** 5 puertas, CDTI 110 CV. 14.900 euros, con **4.000 euros** de equipamiento incluidos.

Sólo Opel podría recibir todos estos premios

DILSAMÓVIL • T. 948 55 40 12 • ESTELLA



Opel Insignia



- European Car of the Year 2009
- Menor tasa de defectos en el informe Dekra 2010
- Gold Angel 2009 de ADAC
- Design Best 2009
- Premio Red Dot de Diseño 2009
- Premio al Mejor diseño de la revista Autobilid 2009
- Auto Award 2009 de Autoscout 24 el Mayor premio público en Internet en Europa
- Ha obtenido cinco estrellas Euroncap

Gama Insignia: Consumo mixto (l/100km): 4,9-10,9. Emisiones de CO₂ (g/km): 129-255.

Opel Astra

- Coche del Año de ABC 2010
- Coche del año de los Lectores 2010, Editorial Prensa Ibérica, La Vanguardia y Autofácil
- Mejor Coche del Año Canarias 2010
- Pódium en el Car of the Year 2010
- Volante de Oro de la revista Autobilid 2009
- Auto Trophy 2009 de la revista Auto Zeitung
- Top Auto 2010 de Motor-Informations-Dienst
- Ha obtenido cinco estrellas Euroncap

Consumo mixto (l/100 km): 3,9-6,8. Emisiones CO₂ (g/km): 104-159.



Opel Meriva

- Coche del Año de los Lectores 2011, Editorial Prensa Ibérica, La Vanguardia y Autofácil
- Volante de Oro de la revista Autobilid 2010
- Certificado de Excelencia AGR a su sistema ergonómico
- Premios Plus X 2010 en las categorías de Innovación, Diseño, Funcionalidad y Ergonomía y Mejor producto del año 2010 en su segmento
- Pódium en el Coche del Año de ABC y en el European Car of the Year 2011
- Premio Internacional de Diseño de la revista Autobilid en su categoría
- Ha obtenido cinco estrellas Euroncap

Consumo mixto (l/100km): 4,5-6,7. Emisiones de CO₂ (g/km): 119-168.



Tecnología alemana de última generación




TOYOTA
**AUTOMÓVILES
MANOLO**

Vehículos híbridos y Plan PIVE, la combinación perfecta

Las promociones de Toyota y el ahorro del plan brindan precios irresistibles en vehículos con tecnología eficiente

¿Quieres un vehículo bien equipado, con dos motores y un precio sin igual? Pues ya lo has encontrado. En Automóviles Manolo podrás elegir entre una gran variedad de vehículos híbridos TOYOTA, con los mejores precios del mercado gracias a la unión del Plan PIVE y los descuentos y promociones de la marca. Porque hablar de tecnología híbrida es hablar de Toyota. "Desde los años 90 Toyota es la marca pionera en tecnología híbrida ofreciendo vehículos que combinan la energía eléctrica con combustible convencional", asegura Daniel González, de Automóviles Manolo.

Pero no sólo la tecnología y el precio importan; el consumo es determinante a la hora de elegir un coche y en esta gama de vehículos se puede incluso superar un 30% de ahorro de combustible frente a los mejores consumos del



Daniel González, en las instalaciones de Automóviles Manolo.

mercado. Si además se une la carga tecnológica de los vehículos, muy equipados, y las promociones de Toyota junto con el PIVE, encontramos precios irresistibles como el **YARIS híbrido desde 15.400 euros o el AURIS híbrido con sistema Toyota Touch desde 18.590 euros.** "La apuesta de Toyota de incorporar la tecnología híbrida a toda su gama de vehículos posibilita que el cliente tenga mucho donde elegir", manifiesta Daniel González.

Estas ventajas se apoyan en un **servicio post-venta de calidad** y un servicio al cliente exquisito, de la experimentada mano de Automóviles Manolo. Además, dispone de un variado stock de vehículos de ocasión totalmente revisados y garantizados, adaptados a las necesidades económicas del mercado. •

Descubre la **gama híbrida** de Toyota en Automóviles Manolo



Aprovechate del **Plan Pive**

JOSÉ LUIS MARCO ECHÁVARRI, director comercial de Peugeot Automóviles Marco



PEUGEOT

AUTOMÓVILES
MARCO

“El Plan PIVE favorece la compra de vehículos nuevos, seminuevos y km 0”

La nueva medida incentiva las visitas y las ventas en concesionarios, después de un mal mes de septiembre



La presencia de las instalaciones de Peugeot Automóviles Marco en Estella es excelente.

Nadie lo pone en duda. El Programa de Incentivos al Vehículo Eficiente, que pretende retirar de las carreteras hasta 75.000 turismos con más de 12 años y vehículos comerciales que superen los 10, contribuye a la dinamización del sector del automóvil. Desde el concesionario de Peugeot Automóviles Marco, su director comercial, José Luis Marco Echávarri, asegura que el Plan está consiguiendo impulsar las visitas en exposición y las ventas. Marco indica que el Plan PIVE favorece la compra de vehículos nuevos y brinda una oportunidad única para adquirir un coche de km 0 o seminuevo.

“Este plan es muy positivo y llega en buen momento, después de un mes de septiembre tan malo. Qué duda cabe que las ayudas hacen que las personas vuelvan a pensar en cambiar de coche, un coche nuevo o un vehículo de km 0 o seminuevo, que ofrecen al cliente un buen ahorro”, explica. Casi toda la gama de vehículos Peugeot, hasta 380 modelos y versiones, están incluidas en el Plan PIVE. “Es una de las marcas que más ha aportado a la ecología por su motorización HDI”, añade Marco.

Desde 8.900 euros

El nuevo modelo del Peugeot 208, con aire acondicionado incluido, **desde 8.900 euros.**

Ésta es la propuesta más asequible de la marca.

Más información, en el concesionario.

La vigencia del Plan PIVE depende del ritmo de las ventas hasta agotar las ayudas de 75 millones de euros. Por eso, desde los concesionarios animan al cliente a tomar una decisión antes de que sea tarde. *“El interesado tiene que darse prisa porque en los últimos planes ha habido disgustos de última hora. No hay que esperar al último momento”. En Automóviles Marco el cliente obtendrá buenas condiciones de financiación y la tranquilidad de que el concesionario se encarga de todo. •*

José Luis Marco, junto a uno de los modelos de la gama Peugeot.



LA MÁXIMA EXPRESIÓN DEL MÍNIMO CONSUMO.

desde
8.900 €
PLAN PIVE INCLUIDO



Gama Peugeot 208: Consumo mixto (l/100 km): desde 3.4 hasta 5.8. Emisiones de CO₂ (g/km): desde 87 hasta 135.



Nuevos motores de gasolina de última generación.

Tu cuerpo te pide experimentar emociones nuevas de forma eficaz, emociones como descubrir las increíbles prestaciones del Peugeot 208 que, gracias a los nuevos motores tricilíndricos y a su estructura ligera, permiten obtener un consumo de carburante más eficiente además de reducir las emisiones de CO₂. Y todo ello, sin comprometer la seguridad y el rendimiento del coche. Tu cuerpo te pide eficacia, tu cuerpo te pide conducir un Peugeot 208.

PEUGEOT FINANCIACIÓN

PVP recomendado en Península y Baleares de 8.900 € para un 208 3p ACCESS 1.0 VTI 68CV / 50Kw con a/a y Radio CD MP3 (IVA, transporte, impuesto de matriculación, descuentos y Plan P.I.V.E. del Gobierno incluidos) para particulares que financien a través de Banque PSA Finance un capital mínimo de 6.000 € con permanencia mínima de 36 meses. No acumulable a otras ofertas. Oferta válida hasta 31-10-2012. Modelo visualizado: 208 3p ALLURE con opciones añadidas.

NUEVO PEUGEOT 208

MOTION & EMOTION



PEUGEOT